

## TABLE DES TABLEAUX

### CHAPITRE II

TABLEAU II-1 Commerce extérieur (1904-1956) . . . . .	59
TABLEAU II-2 Solde des échanges par pays et balance commerciale (1911-1938) . . . . .	67
TABLEAU II-3 Part de la zone franc dans le déficit commercial. . . . .	68
TABLEAU II-4 Le commerce extérieur par zone monétaire . . . . .	70
TABLEAU II-5 Evolution du solde du compte d'opérations et du solde des réglements extérieurs (1924-1951) . . . . .	73
TABLEAU II-6 Evolution des divers soldes de la balance des paiements (1952-1956) . . . . .	74
TABLEAU II-7 Balance des paiements du Maroc avec la zone franc (1952-1956) . . . . .	76
TABLEAU II-8 Balance des paiements du Maroc avec les pays hors zone franc (1952-1956) . . . . .	77
TABLEAU II-9 Afflux de capitaux (1912-1953 et 1923-1956) . . . . .	78
TABLEAU II-10 Solde des échanges commerciaux avec la France et les autres pays de la zone franc (1933-1956) . . . . .	79
TABLEAU II-11 Evolution des prix unitaires à l'importation et à l'exportation (1911-1955) . . . . .	81

TABLEAU II-12	
Termes de l'échange de prix (1949-1956) . . . . .	83
TABLEAU II-13	
Indices de volume (1949-1956) . . . . .	85
TABLEAU II-14	
Termes de l'échange des pays sous-développés et des pays développés (1950-1957) . . . . .	85
TABLEAU II-15	
Termes de l'échange de revenu (1949-1956) . . . . .	88
TABLEAU II-16	
Concentration sur un produit des recettes d'exportation (+75%) dans les pays en voie de développement (1967) . . . . .	91
TABLEAU II-17	
Importance de la France et de l'Angleterre dans le commerce extérieur du Maroc (1911-1915) . . . . .	95
TABLEAU II-18	
Commerce maritime du Maroc : parts de l'Angleterre et de la France en % (1865-1880) . . . . .	96
TABLEAU II-19	
Principaux partenaires commerciaux (1911-1939) . . . . .	101
TABLEAU II-20	
Principaux partenaires commerciaux (1945-1956) . . . . .	104
TABLEAU A II-1	
Commerce extérieur (1904-1956) : Valeurs . . . . .	117
TABLEAU A II-2	
Commerce extérieur (1904-1956) : Quantités . . . . .	118
TABLEAU A II-3	
Coefficients de conversion en francs 1955 . . . . .	119
TABLEAU A II-4	
Indice de volume des importations et des exportations (1938-1956) . .	120
TABLEAU A II-5	
Prix de la tonne à l'exportation (1921-1956) . . . . .	121

### CHAPITRE III

TABLEAU III-1	
Importations (1911-1938) : Valeurs par regroupement d'utilisation . .	124

TABLEAU III-2	
Importations (1938/1948-1956) : Valeurs par regroupement d'utilisation . . . . .	125
TABLEAU III-3	
Indice de volume de la production de l'industrie de transformation, . . .	151
TABLEAU III-4	
Investissement et production industrielle (indices de volume), . . . . .	158
TABLEAU III-5	
Part de la France dans les importations du Maroc par regroupement d'utilisation (1950-1954) . . . . .	162
TABLEAU III-6	
Part de la France et des Etats-Unis dans les importations des principaux produits d'équipement et de consommation durable en 1954. . . . .	163
TABLEAU III-7	
Importations de biens d'équipement et investissement en matériel et outillage . . . . .	165
TABLEAU III-8	
Indice des valeurs moyennes des importations (groupements de produits) . . . . .	167
TABLEAU A III-1	
Importations (1911-1938) : Valeurs. Principaux produits par regroupement d'utilisation, . . . . .	169
TABLEAU A III-2	
Importations (1911-1938) : Quantités. Principaux produits par regroupement d'utilisation . . . . .	170
TABLEAU A III-3	
Importations (1947-1956) : Valeurs. Principaux produits par regroupement d'utilisation, . . . . .	171
TABLEAU A III-4	
Importations par regroupement d'utilisation : indices de volume . . . . .	172
TABLEAU A III-5	
Résultats du recensement industriel de 1927. . . . .	174
TABLEAU A III-6	
Production industrielle : principaux produits (1938, 1948, 1955). . . . .	175

## CHAPITRE IV

TABLEAU IV-1	
--------------	--

Exportations (1911-1938) : Valeurs par regroupement d'utilisation et degré d'élaboration des principaux produits . . . . .	179
TABLEAU IV-2	
Exportations (1938/48-1956) : Valeurs par regroupement d'utilisation et degré d'élaboration. . . . .	180
TABLEAU IV-3	
Superficie utilisée en céréales par rapport à la surface totale ensemencée ou plantée . . . . .	183
TABLEAU IV-4	
Production et exportations d'agrumes . . . . .	187
TABLEAU IV-5	
Produits maraîchers : superficies et exportations . . . . .	188
TABLEAU IV-6	
Vin et vignoble : production superficie et exportations . . . . .	188
TABLEAU IV-7	
Exportations de conserves de poissons. . . . .	193
TABLEAU IV-8	
Exportations de crin végétal . . . . .	193
TABLEAU IV-9	
Part des nouvelles spécialisations dans les exportations totales . . . . .	194
TABLEAU IV-10	
Coefficient de dépendance quantitative du commerce extérieur . . . . .	196
TABLEAU IV-11	
Part de la France et des autres pays de la zone franc dans les exportations de quelques produits (1954) . . . . .	199
TABLEAU IV-12	
Evolution des indices de prix de gros. . . . .	208
TABLEAU A IV-1	
Exportations (1911-1938) : Valeurs. Principaux produits par groupement d'utilisation . . . . .	210
TABLEAU A IV-2	
Exportations (1911-1938) : Quantités. Principaux produits par groupement d'utilisation . . . . .	211
TABLEAU A IV-3	
Exportations (1947-1956) : Valeurs. Principaux produits par groupement d'utilisation. . . . .	212

## CHAPITRE VIII

TABLEAU VIII-1 Répartition du produit intérieur brut et de la population active entre les économies moderne et traditionnelle par branche d'activité en 1952 (en %) . . . . .	352
TABLEAU VIII-2 Répartition de l'investissement brut global par grands secteurs (1949-1956) : en % . . . . .	355
TABLEAU VIII-3 Production matérielle commercialisée (1920-1955) . . . . .	363
TABLEAU VIII-4 Coefficient d'exportation (1920-1955) . . . . .	364
TABLEAU VIII-5 Répartition de la population active en 1952 . . . . .	376
TABLEAU VIII-6 Rendements des cultures céréalières . . . . .	378
TABLEAU VIII-7 Disparité des rendements de blé . . . . .	379
TABLEAU VIII-8 Répartition de la population et de la propriété agricoles en % : (1932-1952) . . . . .	381
TABLEAU VIII-9 Structure du revenu national (1920-1955) . . . . .	381

## TABLE DES MATIERES

Avant propos . . . . .	5
<b>INTRODUCTION</b>	
PARA. I Le problème posé : échange international et sous-développement . . . . .	11
PARA. II La méthode d'analyse : faits-théories-faits . . . . .	13
PARA. III Le plan . . . . .	14
<b>PREMIERE PARTIE</b>	
LES FAITS Evolution des échanges extérieurs du Maroc . . . . .	15
<b>CHAPITRE I</b>	
Le cadre des échanges : « porte-ouverte » et domination de zone . . . . .	17
<b>SECTION 1</b>	
Le régime de la « porte ouverte » ou la domination internationale . . . . .	17
PARA. I La notion de « porte ouverte » . . . . .	18
A) Définition . . . . .	18
B) Historique . . . . .	18
PARA. II La « porte ouverte » au Maroc . . . . .	24
A) Les traités du XIXe siècle et l'Acte d'Algésiras . . . . .	24
B) Le protectorat et la « porte ouverte » dans les faits . . . . .	33
PARA. III La portée du régime de la « porte ouverte » . . . . .	37
A) Extension du régime . . . . .	37
B) Signification réelle : « porte ouverte » et impérialisme . . . . .	39

<b>SECTION 2</b>	
La domination de zone . . . . .	42
<b>PARA. I</b>	
Les illusions du concept de zone monétaire . . . . .	42
A) Les aspects non monétaires de la zone . . . . .	43
B) Le mythe de l'égalité des partenaires . . . . .	44
<b>PARA. II</b>	
La domination de zone au Maroc . . . . .	45
A) L'intégration du Maroc dans la zone franc . . . . .	45
B) L'antagonisme entre domination de zone et domination internationale . . . . .	52
Conclusion du chapitre I . . . . .	55
<b>CHAPITRE II</b>	
Les caractéristiques globales des échanges . . . . .	57
<b>SECTION 1</b>	
Les déséquilibres . . . . .	57
<b>PARA. I</b>	
La fluctuation asymétrique des échanges . . . . .	57
A) L'évolution asymétrique des exportations et des importations . . . . .	57
B) La dépendance de la conjoncture mondiale . . . . .	62
<b>PARA. II</b>	
L'importance du déficit commercial . . . . .	64
A) Un déficit commercial chronique . . . . .	64
B) Les moyens de couverture . . . . .	71
<b>PARA. III</b>	
La détérioration des rapports d'échange . . . . .	80
A) L'évolution des prix unitaires (1911-1955) . . . . .	80
B) Les termes de l'échange (1949-1956) . . . . .	82
<b>SECTION 2</b>	
La concentration des échanges . . . . .	90
<b>PARA. I</b>	
Le concept de concentration des échanges . . . . .	90
A) Le degré de concentration des échanges . . . . .	90
B) Le coefficient de concentration . . . . .	91
<b>PARA. II</b>	
L'évolution de la concentration géographique des échanges . . . . .	95
A) Une très forte concentration des échanges (1911-1925) . . . . .	95
B) La réduction de la concentration des échanges . . . . .	99

PARA. III	
Les effets de la « porte ouverte » et de la domination de zone sur la concentration des échanges . . . . .	105
A) Action de la politique de la « porte ouverte » . . . . .	106
B) Les limites de l'action de la politique de la « porte ouverte » : la domination de zone. . . . .	108
Conclusion du chapitre II . . . . .	112
ANNEXES : I	
Présentation des statistiques . . . . .	113
A) Les sources et leur utilisation. . . . .	113
B) Les différentes présentations . . . . .	115
II	
Tableaux . . . . .	117
<b>CHAPITRE III</b>	
La structure des importations . . . . .	123
SECTION 1	
L'effet destructif des importations de biens de consommation . . . . .	126
PARA. I	
Les produits alimentaires et le nouveau modèle de consommation. . . . .	126
A) L'efficacité de la pénétration commerciale . . . . .	126
B) La force de l'effet d'imitation . . . . .	128
PARA. II	
Les produits manufacturés et la crise de l'artisanat. . . . .	132
A) La concurrence des importations . . . . .	133
B) La concurrence de la production industrielle locale . . . . .	135
SECTION 2	
Les importations productives et les limites de l'industrialisation . . . . .	137
PARA. I	
Les importations productives. . . . .	137
A) La structure des importations productives . . . . .	137
B) Les activités bénéficiaires . . . . .	141
PARA. II	
Les limites de l'industrialisation . . . . .	143
A) L'obstacle de « la porte ouverte ». . . . .	143
B) La domination de zone et les faiblesses de l'industrialisation . . . . .	150
PARA. III	
La dépendance industrielle . . . . .	160



A) La place de la France dans les importations de biens de production . . . . .	161
B) Une structure industrielle de dépendance . . . . .	164
C) Le renchérissement des biens d'équipement importés . . . . .	166
Conclusion du chapitre III. . . . .	168
ANNEXE	
Tableaux . . . . .	169
<b>CHAPITRE IV</b>	
La spécialisation des exportations. . . . .	177
SECTION 1	
Le caractère primaire des spécialisations anciennes et nouvelles . . . . .	177
PARA. I	
Le caractère primaire des exportations. . . . .	177
PARA. II	
Le recul des spécialisations traditionnelles . . . . .	178
A) Le recul des exportations traditionnelles . . . . .	182
B) La spécialisation et les nouvelles orientations de la production traditionnelle . . . . .	182
PARA. III	
L'essor des nouvelles spécialisations . . . . .	185
A) Dans l'agriculture . . . . .	185
B) Dans les mines et l'industrie. . . . .	189
SECTION 2	
La dépendance commerciale . . . . .	195
PARA. I	
Le coefficient de dépendance. . . . .	195
PARA. II	
La dépendance vis-à-vis de la France . . . . .	197
PARA. III	
Les contingents en franchise douanière . . . . .	200
A) L'extension des contingents . . . . .	201
B) Les principaux bénéficiaires. . . . .	203
PARA. IV	
Les surpris. . . . .	203
A) Le mécanisme. . . . .	204
B) Estimation des surpris dans la zone franc. . . . .	205
C) Surpris, inflation et dépendance. . . . .	207

Conclusion du chapitre IV. . . . .	209
ANNEXE	
Tableaux . . . . .	210

## DEUXIEME PARTIE

### ESSAI D'INTERPRETATION

Spécialisation subie et sous-développement. . . . .	215
---	-----

## CHAPITRE V

La théorie de l'échange international. . . . .	219
--	-----

### SECTION 1

La spécialisation statique . . . . .	220
--------------------------------------	-----

#### PARA. I

L'unité de la théorie traditionnelle . . . . .	220
--	-----

A) La théorie des coûts comparés . . . . .	220
--	-----

B) Les limites du modèle traditionnel . . . . .	222
---	-----

#### PARA. II

Les apports récents . . . . .	226
-------------------------------	-----

A) Les théories modernes . . . . .	226
------------------------------------	-----

B) Caractères généraux des théories récentes. . . . .	234
---	-----

C) Perspective d'unification de la théorie . . . . .	235
--	-----

### SECTION 2

La spécialisation dynamique . . . . .	237
---------------------------------------	-----

#### PARA. I

La portée de la question . . . . .	237
------------------------------------	-----

A) L'origine de la spécialisation . . . . .	237
---	-----

B) L'évolution de la spécialisation. . . . .	238
--	-----

#### PARA. II

La position de la théorie . . . . .	238
-------------------------------------	-----

A) L'effet de la croissance interne sur la spécialisation . . . . .	238
---	-----

B) L'effet des spécialisations étrangères sur la spécialisation domestique . . . . .	241
---	-----

### SECTION 3

La dynamique de la spécialisation - Les effets de la spécialisation sur le développement. . . . .	242
--	-----

#### PARA. I

La controverse théorique . . . . .	243
------------------------------------	-----

A) Les effets favorables de l'échange international . . . . .	244
---	-----

B) Les effets défavorables de l'échange international . . . . .	254
C) Essai de synthèse . . . . .	264
PARA. II	
La théorie de « l'exutoire du surplus » . . . . .	265
A) La théorie de « l'exutoire du surplus » (proprement dite) . . . . .	267
B) La théorie de la « productivité » . . . . .	269
Conclusion du chapitre V . . . . .	272
<b>CHAPITRE VI</b>	
Les théories du développement inégal . . . . .	273
<b>SECTION 1</b>	
La théorie de l'échange inégal . . . . .	274
PARA. I	
La thèse de K. Marx . . . . .	275
PARA. II	
L'apport de A. Emmanuel . . . . .	276
A) Le modèle . . . . .	276
B) Les deux types d'échange inégal . . . . .	278
C) La conclusion . . . . .	281
D) La critique . . . . .	282
<b>SECTION 2</b>	
La théorie du développement inégal . . . . .	290
PARA. I	
P.A. Baran : Le développement cause le sous-développement . . . . .	291
PARA. II	
A.G. Frank : Le développement du sous-développement . . . . .	293
A) Les mythes de la théorie courante du sous-développement . . . . .	293
B) La réalité du sous-développement . . . . .	295
PARA. III	
S. Amin : Le blocage de la transition au capitalisme . . . . .	299
A) Les fonctions de la « périphérie » ou la spécialisation inégale . . . . .	300
B) L'extraversion et le blocage du développement . . . . .	302
PARA. IV	
Conclusion : Théorie du développement inégal et théorie de l'impérialisme . . . . .	304
<b>SECTION 3</b>	
La théorie de la domination . . . . .	306

PARA. I	
L'effet de domination . . . . .	306
A) Définition . . . . .	306
B) Délimitation du concept de domination . . . . .	307
PARA. II	
Le dynamisme de la domination . . . . .	309
A) Les moyens de l'« emprise de structure » . . . . .	309
B) Les économies « couplées » . . . . .	311
Conclusion du chapitre VI . . . . .	313
<b>CHAPITRE VII</b>	
Le concept de spécialisation subie : une ébauche . . . . .	315
SECTION 1	
La « rupture » théorique . . . . .	315
PARA. I	
La « pureté » de la théorie de la spécialisation internationale . . . . .	315
PARA. II	
Les limites des théories du développement inégal . . . . .	318
SECTION 2	
Le concept de spécialisation subie . . . . .	319
PARA. I	
Typologie de la spécialisation . . . . .	319
PARA. II	
La spécialisation subie . . . . .	323
PARA. III	
Spécialisation subie et sous-développement . . . . .	325
Conclusion du chapitre VII . . . . .	328
<b>CHAPITRE VIII</b>	
Spécialisation subie et sous-développement du Maroc . . . . .	329
SECTION 1	
La spécialisation subie du Maroc . . . . .	330
PARA. I	
Les limites de l'explication par l'avantage comparatif . . . . .	330
A) Le principe de l'avantage comparatif . . . . .	330
B) La spécialisation du Maroc . . . . .	331

PARA. II	
La valeur explicative du concept de spécialisation subie . . . . .	336
A) Les conditions de la spécialisation du Maroc . . . . .	336
B) L'évolution de la spécialisation du Maroc . . . . .	343
<b>SECTION 2</b>	
Le sous-développement du Maroc . . . . .	349
PARA. I	
La polarisation des structures économiques . . . . .	350
A) Désarticulation . . . . .	350
B) Monétarisation partielle . . . . .	356
PARA. II	
Les blocages de l'industrialisation . . . . .	365
PARA. III	
Le transfert du modèle de consommation . . . . .	368
PARA. IV	
Le déséquilibre extérieur subi . . . . .	369
PARA. V	
Un modèle de croissance sans développement : les échanges extérieurs, secteur dynamique extraverti . . . . .	372
A) Le dynamisme des exportations . . . . .	374
B) La faiblesse du transfert de main d'œuvre . . . . .	375
C) Les écarts de productivité . . . . .	378
D) La stagnation du niveau de vie de la population . . . . .	379
Conclusion du chapitre VIII . . . . .	385
<b>CONCLUSION GENERALE</b> . . . . .	387
Bibliographie . . . . .	391
Table des graphiques . . . . .	
Table des tableaux . . . . .	
Table des matières . . . . .	