

TABLE DES TABLEAUX

CHAPITRE II

TABLEAU II-1 Commerce extérieur (1904-1956)	59
TABLEAU II-2 Solde des échanges par pays et balance commerciale (1911-1938)	67
TABLEAU II-3 Part de la zone franc dans le déficit commercial.	68
TABLEAU II-4 Le commerce extérieur par zone monétaire	70
TABLEAU II-5 Evolution du solde du compte d'opérations et du solde des réglements extérieurs (1924-1951)	73
TABLEAU II-6 Evolution des divers soldes de la balance des paiements (1952-1956)	74
TABLEAU II-7 Balance des paiements du Maroc avec la zone franc (1952-1956)	76
TABLEAU II-8 Balance des paiements du Maroc avec les pays hors zone franc (1952-1956)	77
TABLEAU II-9 Afflux de capitaux (1912-1953 et 1923-1956)	78
TABLEAU II-10 Solde des échanges commerciaux avec la France et les autres pays de la zone franc (1933-1956)	79
TABLEAU II-11 Evolution des prix unitaires à l'importation et à l'exportation (1911-1955)	81

TABLEAU II-12	
Termes de l'échange de prix (1949-1956)	83
TABLEAU II-13	
Indices de volume (1949-1956)	85
TABLEAU II-14	
Termes de l'échange des pays sous-développés et des pays développés (1950-1957)	85
TABLEAU II-15	
Termes de l'échange de revenu (1949-1956)	88
TABLEAU II-16	
Concentration sur un produit des recettes d'exportation (+75%) dans les pays en voie de développement (1967)	91
TABLEAU II-17	
Importance de la France et de l'Angleterre dans le commerce extérieur du Maroc (1911-1915)	95
TABLEAU II-18	
Commerce maritime du Maroc : parts de l'Angleterre et de la France en % (1865-1880)	96
TABLEAU II-19	
Principaux partenaires commerciaux (1911-1939)	101
TABLEAU II-20	
Principaux partenaires commerciaux (1945-1956)	104
TABLEAU A II-1	
Commerce extérieur (1904-1956) : Valeurs	117
TABLEAU A II-2	
Commerce extérieur (1904-1956) : Quantités	118
TABLEAU A II-3	
Coefficients de conversion en francs 1955	119
TABLEAU A II-4	
Indice de volume des importations et des exportations (1938-1956) . .	120
TABLEAU A II-5	
Prix de la tonne à l'exportation (1921-1956)	121

CHAPITRE III

TABLEAU III-1	
Importations (1911-1938) : Valeurs par regroupement d'utilisation. . .	124

TABLEAU III-2	
Importations (1938/1948-1956) : Valeurs par regroupement d'utilisation	125
TABLEAU III-3	
Indice de volume de la production de l'industrie de transformation, . . .	151
TABLEAU III-4	
Investissement et production industrielle (indices de volume),	158
TABLEAU III-5	
Part de la France dans les importations du Maroc par regroupement d'utilisation (1950-1954)	162
TABLEAU III-6	
Part de la France et des Etats-Unis dans les importations des principaux produits d'équipement et de consommation durable en 1954.	163
TABLEAU III-7	
Importations de biens d'équipement et investissement en matériel et outillage	165
TABLEAU III-8	
Indice des valeurs moyennes des importations (groupements de produits)	167
TABLEAU A III-1	
Importations (1911-1938) : Valeurs. Principaux produits par regroupement d'utilisation,	169
TABLEAU A III-2	
Importations (1911-1938) : Quantités. Principaux produits par regroupement d'utilisation	170
TABLEAU A III-3	
Importations (1947-1956) : Valeurs. Principaux produits par regroupement d'utilisation,	171
TABLEAU A III-4	
Importations par regroupement d'utilisation : indices de volume	172
TABLEAU A III-5	
Résultats du recensement industriel de 1927.	174
TABLEAU A III-6	
Production industrielle : principaux produits (1938, 1948, 1955).	175

CHAPITRE IV

TABLEAU IV-1	
--------------	--

Exportations (1911-1938) : Valeurs par regroupement d'utilisation et degré d'élaboration des principaux produits	179
TABLEAU IV-2	
Exportations (1938/48-1956) : Valeurs par regroupement d'utilisation et degré d'élaboration.	180
TABLEAU IV-3	
Superficie utilisée en céréales par rapport à la surface totale ensemencée ou plantée.	183
TABLEAU IV-4	
Production et exportations d'agrumes.	187
TABLEAU IV-5	
Produits maraîchers : superficies et exportations.	188
TABLEAU IV-6	
Vin et vignoble : production superficie et exportations.	188
TABLEAU IV-7	
Exportations de conserves de poissons.	193
TABLEAU IV-8	
Exportations de crin végétal	193
TABLEAU IV-9	
Part des nouvelles spécialisations dans les exportations totales	194
TABLEAU IV-10	
Coefficient de dépendance quantitative du commerce extérieur	196
TABLEAU IV-11	
Part de la France et des autres pays de la zone franc dans les exportations de quelques produits (1954)	199
TABLEAU IV-12	
Evolution des indices de prix de gros.	208
TABLEAU A IV-1	
Exportations (1911-1938) : Valeurs. Principaux produits par groupement d'utilisation.	210
TABLEAU A IV-2	
Exportations (1911-1938) : Quantités. Principaux produits par groupement d'utilisation.	211
TABLEAU A IV-3	
Exportations (1947-1956) : Valeurs. Principaux produits par groupement d'utilisation.	212

CHAPITRE VIII

TABLEAU VIII-1 Répartition du produit intérieur brut et de la population active entre les économies moderne et traditionnelle par branche d'activité en 1952 (en %)	352
TABLEAU VIII-2 Répartition de l'investissement brut global par grands secteurs (1949-1956) : en %	355
TABLEAU VIII-3 Production matérielle commercialisée (1920-1955)	363
TABLEAU VIII-4 Coefficient d'exportation (1920-1955)	364
TABLEAU VIII-5 Répartition de la population active en 1952	376
TABLEAU VIII-6 Rendements des cultures céréalières	378
TABLEAU VIII-7 Disparité des rendements de blé	379
TABLEAU VIII-8 Répartition de la population et de la propriété agricoles en % : (1932-1952)	381
TABLEAU VIII-9 Structure du revenu national (1920-1955)	381

TABLE DES MATIERES

Avant propos	5
INTRODUCTION	
PARA. I Le problème posé : échange international et sous-développement	11
PARA. II La méthode d'analyse : faits-théories-faits	13
PARA. III Le plan	14
PREMIERE PARTIE	
LES FAITS Evolution des échanges extérieurs du Maroc	15
CHAPITRE I	
Le cadre des échanges : « porte-ouverte » et domination de zone	17
SECTION 1	
Le régime de la « porte ouverte » ou la domination internationale	17
PARA. I La notion de « porte ouverte »	18
A) Définition	18
B) Historique	18
PARA. II La « porte ouverte » au Maroc	24
A) Les traités du XIXe siècle et l'Acte d'Algésiras	24
B) Le protectorat et la « porte ouverte » dans les faits	33
PARA. III La portée du régime de la « porte ouverte »	37
A) Extension du régime	37
B) Signification réelle : « porte ouverte » et impérialisme	39

SECTION 2	
La domination de zone	42
PARA. I	
Les illusions du concept de zone monétaire	42
A) Les aspects non monétaires de la zone	43
B) Le mythe de l'égalité des partenaires	44
PARA. II	
La domination de zone au Maroc	45
A) L'intégration du Maroc dans la zone franc	45
B) L'antagonisme entre domination de zone et domination internationale	52
Conclusion du chapitre I	55
CHAPITRE II	
Les caractéristiques globales des échanges	57
SECTION 1	
Les déséquilibres	57
PARA. I	
La fluctuation asymétrique des échanges	57
A) L'évolution asymétrique des exportations et des importations	57
B) La dépendance de la conjoncture mondiale	62
PARA. II	
L'importance du déficit commercial	64
A) Un déficit commercial chronique	64
B) Les moyens de couverture	71
PARA. III	
La détérioration des rapports d'échange	80
A) L'évolution des prix unitaires (1911-1955)	80
B) Les termes de l'échange (1949-1956)	82
SECTION 2	
La concentration des échanges	90
PARA. I	
Le concept de concentration des échanges	90
A) Le degré de concentration des échanges	90
B) Le coefficient de concentration	91
PARA. II	
L'évolution de la concentration géographique des échanges	95
A) Une très forte concentration des échanges (1911-1925)	95
B) La réduction de la concentration des échanges	99

PARA. III	
Les effets de la « porte ouverte » et de la domination de zone sur la concentration des échanges	105
A) Action de la politique de la « porte ouverte »	106
B) Les limites de l'action de la politique de la « porte ouverte » : la domination de zone.	108
Conclusion du chapitre II	112
ANNEXES : I	
Présentation des statistiques	113
A) Les sources et leur utilisation.	113
B) Les différentes présentations	115
II	
Tableaux	117
CHAPITRE III	
La structure des importations	123
SECTION 1	
L'effet destructif des importations de biens de consommation	126
PARA. I	
Les produits alimentaires et le nouveau modèle de consommation.	126
A) L'efficacité de la pénétration commerciale	126
B) La force de l'effet d'imitation	128
PARA. II	
Les produits manufacturés et la crise de l'artisanat.	132
A) La concurrence des importations	133
B) La concurrence de la production industrielle locale	135
SECTION 2	
Les importations productives et les limites de l'industrialisation	137
PARA. I	
Les importations productives.	137
A) La structure des importations productives	137
B) Les activités bénéficiaires	141
PARA. II	
Les limites de l'industrialisation	143
A) L'obstacle de « la porte ouverte ».	143
B) La domination de zone et les faiblesses de l'industrialisation	150
PARA. III	
La dépendance industrielle	160

A) La place de la France dans les importations de biens de production	161
B) Une structure industrielle de dépendance	164
C) Le renchérissement des biens d'équipement importés	166
Conclusion du chapitre III.	168
ANNEXE	
Tableaux	169
CHAPITRE IV	
La spécialisation des exportations.	177
SECTION 1	
Le caractère primaire des spécialisations anciennes et nouvelles	177
PARA. I	
Le caractère primaire des exportations.	177
PARA. II	
Le recul des spécialisations traditionnelles	178
A) Le recul des exportations traditionnelles	182
B) La spécialisation et les nouvelles orientations de la production traditionnelle	182
PARA. III	
L'essor des nouvelles spécialisations	185
A) Dans l'agriculture	185
B) Dans les mines et l'industrie.	189
SECTION 2	
La dépendance commerciale	195
PARA. I	
Le coefficient de dépendance.	195
PARA. II	
La dépendance vis-à-vis de la France	197
PARA. III	
Les contingents en franchise douanière	200
A) L'extension des contingents	201
B) Les principaux bénéficiaires.	203
PARA. IV	
Les surpris.	203
A) Le mécanisme.	204
B) Estimation des surpris dans la zone franc.	205
C) Surpris, inflation et dépendance.	207

Conclusion du chapitre IV.	209
ANNEXE	
Tableaux	210

DEUXIEME PARTIE

ESSAI D'INTERPRETATION

Spécialisation subie et sous-développement.	215
-----------------------------------------------------	-----

CHAPITRE V

La théorie de l'échange international.	219
------------------------------------------------	-----

SECTION 1

La spécialisation statique	220
--------------------------------------	-----

PARA. I

L'unité de la théorie traditionnelle	220
------------------------------------------------	-----

A) La théorie des coûts comparés	220
--------------------------------------------	-----

B) Les limites du modèle traditionnel	222
-------------------------------------------------	-----

PARA. II

Les apports récents	226
-------------------------------	-----

A) Les théories modernes	226
------------------------------------	-----

B) Caractères généraux des théories récentes.	234
-------------------------------------------------------	-----

C) Perspective d'unification de la théorie	235
------------------------------------------------------	-----

SECTION 2

La spécialisation dynamique	237
---------------------------------------	-----

PARA. I

La portée de la question	237
------------------------------------	-----

A) L'origine de la spécialisation	237
---------------------------------------------	-----

B) L'évolution de la spécialisation.	238
----------------------------------------------	-----

PARA. II

La position de la théorie	238
-------------------------------------	-----

A) L'effet de la croissance interne sur la spécialisation	238
---------------------------------------------------------------------	-----

B) L'effet des spécialisations étrangères sur la spécialisation domestique	241
-----------------------------------------------------------------------------------------	-----

SECTION 3

La dynamique de la spécialisation - Les effets de la spécialisation sur le développement.	242
------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----

PARA. I

La controverse théorique	243
------------------------------------	-----

A) Les effets favorables de l'échange international	244
---------------------------------------------------------------	-----

B) Les effets défavorables de l'échange international	254
C) Essai de synthèse	264
 PARA. II	
La théorie de « l'exutoire du surplus »	265
A) La théorie de « l'exutoire du surplus » (proprement dite)	267
B) La théorie de la « productivité »	269
 Conclusion du chapitre V	272
 CHAPITRE VI	
Les théories du développement inégal	273
 SECTION 1	
La théorie de l'échange inégal	274
 PARA. I	
La thèse de K. Marx	275
 PARA. II	
L'apport de A. Emmanuel	276
A) Le modèle	276
B) Les deux types d'échange inégal	278
C) La conclusion	281
D) La critique	282
 SECTION 2	
La théorie du développement inégal	290
 PARA. I	
P.A. Baran : Le développement cause le sous-développement	291
 PARA. II	
A.G. Frank : Le développement du sous-développement	293
A) Les mythes de la théorie courante du sous-développement	293
B) La réalité du sous-développement	295
 PARA. III	
S. Amin : Le blocage de la transition au capitalisme	299
A) Les fonctions de la « périphérie » ou la spécialisation inégale	300
B) L'extraversion et le blocage du développement	302
 PARA. IV	
Conclusion : Théorie du développement inégal et théorie de l'impérialisme	304
 SECTION 3	
La théorie de la domination	306

PARA. I	
L'effet de domination	306
A) Définition	306
B) Délimitation du concept de domination	307
PARA. II	
Le dynamisme de la domination	309
A) Les moyens de l'« emprise de structure »	309
B) Les économies « couplées »	311
Conclusion du chapitre VI	313
CHAPITRE VII	
Le concept de spécialisation subie : une ébauche	315
SECTION 1	
La « rupture » théorique	315
PARA. I	
La « pureté » de la théorie de la spécialisation internationale	315
PARA. II	
Les limites des théories du développement inégal	318
SECTION 2	
Le concept de spécialisation subie	319
PARA. I	
Typologie de la spécialisation	319
PARA. II	
La spécialisation subie	323
PARA. III	
Spécialisation subie et sous-développement	325
Conclusion du chapitre VII	328
CHAPITRE VIII	
Spécialisation subie et sous-développement du Maroc	329
SECTION 1	
La spécialisation subie du Maroc	330
PARA. I	
Les limites de l'explication par l'avantage comparatif	330
A) Le principe de l'avantage comparatif	330
B) La spécialisation du Maroc	331

PARA. II	
La valeur explicative du concept de spécialisation subie	336
A) Les conditions de la spécialisation du Maroc	336
B) L'évolution de la spécialisation du Maroc	343
SECTION 2	
Le sous-développement du Maroc	349
PARA. I	
La polarisation des structures économiques	350
A) Désarticulation	350
B) Monétarisation partielle	356
PARA. II	
Les blocages de l'industrialisation	365
PARA. III	
Le transfert du modèle de consommation	368
PARA. IV	
Le déséquilibre extérieur subi	369
PARA. V	
Un modèle de croissance sans développement : les échanges extérieurs, secteur dynamique extraverti	372
A) Le dynamisme des exportations	374
B) La faiblesse du transfert de main d'œuvre	375
C) Les écarts de productivité	378
D) La stagnation du niveau de vie de la population	379
Conclusion du chapitre VIII	385
CONCLUSION GENERALE	387
Bibliographie	391
Table des graphiques	
Table des tableaux	
Table des matières	